



Hakan LEVENTOĞLU

Sakarya, Türkiye hleventolu@gmail.com

+90-532-6184849

- Tarımsal anlamda faaliyet gösteren firmalarda orta ve üst düzey yöneticilik,
- Satış-Pazarlama ve Ar-ge çalışmalarına ilişkin yurtiçi-yurtdışı görevler,
- Bitki-Besleme Uzmanlığı, Toprak-Su kongrelerinde makale yayınlama ve temsil,
- Bitkiye Özel ürün formülasyonu geliştirme, 2500'e yakın çiftçi eğitim toplantısı,seminer ve sunumu,
- Türkiye Orman Fidanlıklarında yetiştirilen öncü çeşit ve fidan türlerine ilişkin ürüne yönelik besleme ve gübreleme programlarının çıkartılması,
- Üniversite-Özel sektör işbirliği eğitim çalışmaları, öğrenci ve mühendis eğitim programlarını yürütme ve uygulama.
- Ziraat Fakültesinde proje ve tez kapsamında ziraat mühendisi adaylarına bitki besleme, gübreleme, toprak işleme ve toprak tahlil sonuçlarına ilişkin yorumlama ve reçetelendirmeye ilişkin ders verme ders anlatma.
- Tarımsal üretim ve bitki beslemeye yönelik olarak Tübitak projelerinin hazırlanması.
- Yayın ve makale hazırlanması.

DENEYİM (Toplam: 21 yıl 3 ay)

09.2007-04.2021

Gübre Fabrikaları T.A.Ş (14 yıl 1 ay)

Karadeniz Bölge Müdürü (**Samsun, Türkiye**)

Batı Akdeniz Bölge Müdürü (**Antalya, Türkiye**)

Bölge ekibini yönetmek

Bölge satış bütçe ve hedeflerin takibi ve gerçekleştirilmesinin sağlanması ve kontrolü
Bölge satış kanallarını oluşturmak ve yönetmek.

.Meyve sebze yetiştiriciliği, seracılık, bitki besleme, gübre kullanımı, toprak işleme ve ziraat mücadeleye yönelik olarak yöneticisi olduğum Akdeniz ve Karadeniz bölge üreticilerine sıvı- toz gübre kullanımı, damla sulama sistemlerinin yaygınlaştırılması ve bu sistemlerde uygun gübreleme tekniklerinin eğitimi ,özel gübreleme yöntemleri ve uygulanabilirliği, çay ve fındık üretimine istinaden yetiştirme teknikleri ve ürüne yönelik özel gübrelerin bilinçli kullanımının yaygınlaştırılması ve sağlanması için yapılan çiftçi toplantılarına bizzati eğitici anlamında katılma ve yönetme.

06.2005-10.2006

Türkiye Satış Pazarlama Müdürü(1 yıl 4 ay)

Çukurova Tarım A.Ş. Antalya, Türkiye

- Türkiye satış pazarlama ekibini yönetmek,
- Türkiye satış bütçe ve hedeflerin takibi ve gerçekleştirilmesinin sağlanması ve kontrolü,
- Yurtiçi satış kanallarını oluşturmak ve yönetmek,
- Yurtdışı ürünlerin deneme parsellerinin oluşturulması, takibi ve sonuç raporunun hazırlanması, yetiştirilen ürün materyaline ilişkin özel gübreleme ve bitki besleme programlarının laboratuvar ortamında hazırlanması, raporlanması ve yurtiçi yurtdışı seminerlerde sunumu.

06.2003-05.2005

Ege Bölge Müdürü (1 yıl 11 ay)

Arısan Makina Tarım Tic.A.Ş. Antalya, Türkiye

- Ege Bölgesi illerinden sorumlu satış ekibini yönetmek,
- Bölge satış bütçe ve hedeflerin takibi, kontrolü ve gerçekleştirilmesinin sağlanması,
- Yurtiçi satış kanallarının tespiti, distribütör firma teknik çalışmalarını yönetmek,
- Hedef bölge üretim desenlerinin tespiti ve uygun gübreleme programlarının çıkarılması.
- Teknik Danışmanlık ve ARGE faaliyetlerinde bulunmak.

07.1999-05.2003

Bölge Satış Temsilciliği ve Bölge Satış Şefi (3 yıl 10 ay)

Toros Gübre A.Ş. İstanbul, Türkiye

- Antalya-Burdur-Isparta-Konya Satış Temsilcisi
- Gübre-Fide-Tohum ve Bitki Besleme Ürünleri Satış Sorumlusu

Ana Sorumluluklar

*Bölge Ekibini Yönetmek,

*Yıllık projeksiyon ve bütçelerin gerçekleşmesini sağlamak,

*Şirket hedef ve amaçları doğrultusunda yöneticisi olduğum bölgemi kurum,kuruluş ve müşteri yönetimini ilişkiler bazında yönetmek.

Başarılar

*Bölge Müdürlüğü nezdinde bulunan personel, satış-pazarlama ve teknik ekibi şirket prosedürleri ve işleyişine uygun olarak yönetmek,

*Yıllık hedef ve bütçelerin gerçekleşmesinin sağlanması, takibi ve kontrolünün sürekli artan bir ivme ile gerçekleştirilmesi,

*Bölge Lojistik üssünün yönetimi, tahmil tahliye işlerinin kontrolü ve sürekliliğinin sağlanması, işin muhteviyatına bağlı olarak işbirliği içerisinde bulunan özel ve kamu kurum ve kuruluşları ile irtibat halinde olmak ve süreci yönetmek,

*Satış-Teknik ürün tanıtım ve uygulama çalışmalarına bizatihi iştirak etmek (yurtiçi-yurtdışı),

*Gübreleme ve Bitki Beslemeye ilişkin panel, konferans ve seminer başkanlıkları yapmak,

*Özel Ürünler (Ürüne yönelik özel formülasyonlu gübrelerin laboratuvar ortamında belirlenmesi, içerik programlarının hazırlanması ve uygulama programlarının oluşturulması,

*Ülkemiz topraklarının tekstür yapısına göre ticari amaçtan farklı olarak bilimsel metot ve önerilerin üretici ile paylaşılması,

*Ürüne yönelik gübreleme programlarının hazırlanması, sunumu ve tanıtımı,

*Batı Akdeniz, Akdeniz Bölgesi, Göller Yöresi, İç Anadolu Bölgesi, Ege Bölgesi, Marmara

*Bölgesi, Güneydoğu Anadolu Bölgesi yoğunluklu sebze-meyve, açık tarla ve sera üretimi yapan üretici ve tüm Türkiye'de 2500'e yakın yaklaşık 1 milyon üreticiye yönelik çiftçi eğitim toplantıları, sunumu ve yönetimi,

*Jenerik ürünler ve Bitki Besleme ürünlerinde tarafıma verilen projeksiyonları her geçen yıl bazında %25-30 aralığında arttırma. Faaliyet karı anlamında yöneticisi olduğum bölgelerin çoğu zaman ürün ve karlılık anlamında lider bölge olması,

*Yeni satış kanallarının arttırılması ve müşteri portföyünün sürekli güncellenerek geliştirilmesi.

EĞİTİM

01.2018- 01.2024	Orman Mühendisliği/Silvikültür-Doktora Isparta Uygulamalı Bilimler Üniversitesi	3,85/4.00 Isparta, Türkiye
09.2012-10.2013	Bitki Besleme ve Toprak Bilimi/ Doktora-Orman müh.geçiş Süleyman Demirel Üniversitesi	3.44/4.00 Isparta, Türkiye
09.2009-10.2011	Bitki Besleme ve Toprak Bilimi /Tezli Yüksek lisans Süleyman Demirel Üniversitesi	85.25/100.0 Isparta, Türkiye
09.1992-01.1997	Ziraat Fakültesi Ziraat Mühendisliği (Tarla Bitkileri) Ege Üniversitesi	59.17/100.0 İzmir, Türkiye
09.1987-06.1990	Fen Bilimleri İzmir Karşıyaka Lisesi	7,63/10 İzmir, Türkiye

YETENEKLER / YETKİNLİKLER

Dil	Yetenekler/Yetkinlikler	Araçlar & Teknolojiler
İngilizce (İyi Derecede)	Ürün Yönetimi, Satış Pazarlama, Proje Yönetimi, Ürün Lansmanı, Arge, Liderlik-Süreç Yönetimi	Coral Draw-Lotus Notes MS Office-GBS Ms-dos

SEMİNERLER & SERTİFİKALAR

1999-2021

21 yıllık meslek hayatım boyunca Satış-Pazarlama-Ürün Lansmanı, Müşteri ilişkileri, Aktif satış, Bitki Besleme Uzmanlığı, Liderlik ve Yöneticilik kavramlarına ilişkin 50'ye yakın kurs, seminer ve eğitime katılmışlığım ve birçoğuna ait sertifikalarım mevcuttur. Aşağıda yazarı olduğum tarımsal içerikli makale ve yayın ve kitap bölümlerimin bir kısmı bulunmaktadır.

Yayınlar

1-Architectural Sciences and Urban Agriculture
Author (Kitap Bölümü)

Nov.2022

2-Architectural Sciences and Ecological Approaches May.2023
Author (Kitap Bölümü)

3.Bitki besleme, Toprak işleme, Gübreleme ve faaliyetleri üzerine 50'ye yakın çalışma projesi, makale ve kitap bölümü

REFERANSLAR

Tahir OKUTAN Zir. Yük. Mühendisi-Üst Düzey Yön.	0505 8835050
Prof. Dr. Atila Gül SDÜ Mimarlık Fakültesi	0536 5402445
Prof. Dr. Rıza Avcioğlu E.Ü Zir. Fak.	0532 6811403
Prof. Dr. Hasan ALKAN İsubu Orman Fak. Dekanı	0542 4364381

İLGİ ALANLARI

Deniz sporları, Yelkencilik, Balıkçılık, Off road, Doğa Sporları

KİŞİSEL BİLGİLER

Doğum yeri ve Tarihi: İzmir

10/03/1973

Medeni Durumu: Evli, 3 Çocuk

babası

Askerlik Durumu: Tamamlandı